



Clément DUBOSQ

BUSINESS DEVELOPER /
SALES B2B – ALTERNANCE

FORMATION

En cours – Bachelor en Marketing Commerce Négociation

IPAC Bachelor Factory, Caen

2022 – Bac Professionnel Maintenance des Équipements Industriels

Mention Bien – Institut Lemonnier

PROFIL

Étudiant en Bachelor Management d'Entreprise, avec une expérience en entrepreneuriat et en développement commercial. Maîtrise du cycle de vente complet (prospection B2B, génération de leads, négociation et fidélisation).

Orienté résultats et motivé par la croissance des entreprises innovantes.
TOEIC 860

CONTACT



Tourville sur odon



clement.dubosq@wanadoo.fr



06 80 0 54 29



Permis

CENTRES D'INTÉRÊT

Centres d'intérêt

- Sport (muscultation, course à pied, surf)
- Automobile et sports mécaniques
- Nouvelles technologies & innovation
- Développement personnel et montée en compétences

EXPÉRIENCES

**DÉC 2023 –
PRÉSENT**

FONDATEUR – WEBVISION

- Développement d'un portefeuille de 8 clients B2B (PME et indépendants).
- Prospection, négociation et suivi de projets, générant +12 000 € de CA en moins d'un an.
- Conception de solutions audiovisuelles (vidéos réseaux sociaux, films institutionnels, contenus 3D).

**AVR 2025 –
JUIN 2025**

STAGE – WAV'ARTS

- Contribution à une croissance de +20 % des adhérents en 3 mois via campagnes locales et partenariats.
- Production de contenus digitaux (+30 % d'engagement sur Instagram & TikTok).
- Collaboration directe avec les fondateurs pour identifier de nouveaux leviers de croissance.

**SEP 2022 –
FÉV 2024**

ALTERNANCE – CABINET ATLAS AVOCAT

- Gestion d'un portefeuille de 50 clients avec un taux de satisfaction de 95 %.
- Participation à la stratégie d'acquisition digitale (+40 % de leads qualifiés en 6 mois).
- Optimisation des processus internes, réduisant de 25 % le temps de traitement des dossiers.

COMPÉTENCES

Business Development

- Prospection B2B | Lead generation | Négociation & closing | CRM (HubSpot, Salesforce, Pipedrive) | KPIs & reporting
- Outils & Productivité
- Suite Office & Google Workspace | Notion | Airtable | Slack | LinkedIn Sales Navigator | Google Ads (notions)

Langues

- Français (natif) | Anglais TOEIC 860 (B2 avancé)

Tech & Intelligence Artificielle

- Connaissances en IA appliquée, bases en dev web, Adobe Suite, logiciels 3D (Blender, Spline)